



Japón: Economía

Sector Exterior-Comercio Exterior



Japón: ejemplo de país que ha pasado de autarquía a libre comercio

- Shogunato Tokugawa: 1600-1853 (comodoro Perry)
- Japón está cerrado al exterior
 - excepto holandeses en Dejima (Nagasaki) y los chinos en el área Nagasaki
- En 1858 Japón había firmado tratados comerciales con USA, Gran Bretaña, Holanda, Francia y Rusia. Su comercio exterior representaba entre 5-10% PNB
- Japón (era Meiji) es un ejemplo de las ganancias del comercio exterior

- 
-
- La apertura de Japón no sólo supuso el crecimiento del PIB



- Supuso la entrada de ideas nuevas, descubrimientos, avances tecnológicos para aplicar a la industria



- 1985-1990 el PIB per cápita x 16

Composición del comercio japonés



- Meiji

- X: carbón y seda
- M: algodón, lana y manufacturas

- Hasta la g. pacífico

- X: textiles
- M: materias primas

- Desde 1960

- X: automóviles, electrónica y manufacturas
- M: materias primas y petróleo

Teorías del comercio exterior: Ventaja comparativa de Ricardo

- "en libre comercio , cada país exporta aquellos bienes para los que tiene ventaja comparativa (costes) e importa los que no tiene ventaja comparativa"
- Las diferencias en los precios autárquicos de los países predicen el patrón de comercio exterior
 - ⇓
 - Una nación tenderá,
 - a exportar los bienes cuyos precios autárquicos son inferiores a los precios autárquicos de los otros países
 - A importar los bienes cuyos precios autárquicos son superiores.

Patrón comercial de Japón

Exports (era Meiji)	% X totales	p. autárquico/ p. mundial	Imports (era Meiji)	% M total.	p. autárquico/ p. mundial
Seda cruda	39	0.79	Hierro	7	3.70
Cobre	3	0.79	Algodón C.	1	2.50
Pesc. seco	3	-	Algodón H.	18	2.44
Carbón	3	-	Man. algod	19	2.38
Arroz	6	1.10	Azucar	11	2.13
Té	25	0.67	Man. lana	20	-
Resto	21		Maq; Quím, ap. Cientif; barcos	23	-
Promedio		0.77	Promedio		2.52

Las ventajas comparativas de Japón se han ido modificando

- El boom industrial del p. Meiji transformó el potencial productivo del país
 - El país acumuló maquinaria, construcciones, herramientas y tecnología aplicada
 - ↓
 - La ventaja comparativa (coste marginal) de los bienes manufacturados, textiles, aumentó en relación a los b. agrícolas
 - ↓
 - Las exportaciones de textiles (manufacturas de seda, algodón) desplazaron a las de carbón, seda cruda, arroz
- Las importaciones de acero y materias primas (textil) desplazaron a la maquinaria

Nuevos cambios en las ventajas comparativas


- En el periodo entre guerras la acumulación de capital y los avances tecnológicos
 - Especialización en química, maq. pesada, astilleros, siderometalúrgica, textil...
 - Importaciones de hierro, petróleo, carbón, materias primas textiles...
- Después II g.m.
 - Especialización progresiva desde bienes intensivos en trabajo (textiles) hacia bienes intensivos en capital: aparatos eléctricos, automóviles, acero, maq. pesada
 - Importaciones de hierro, petróleo
- Japón cambia su especialización productiva (el trabajo se vuelve escaso y el capital abundante)

Teorías del comercio exterior: Economías de escala

- El patrón comercial de Japón obedece a la teoría de la ventaja comparativa de Ricardo
- No se aplica para otros países desarrollados
↓
- Fuerte crecimiento del comercio intra-industrial
- Para algunos bienes la disminución de costes se obtiene a través de grandes economías de escala lo que forma monopolios y oligopolios
- No se aplica a Japón que tiene un bajo nivel de comercio intra-industrial

Índices de comercio intra-industrial

	1981	1991
Japón	31.9	48.7
USA	57.6	70.0
Alemania	67.5	66.9
Francia	87.2	91.1
Gran Bretaña	82.5	88.0
CEE-12	59.4	73.2



¿Por qué Japón tiene un nivel tan bajo de comercio intra-industrial?

- La mayoría del comercio intra-industrial se realiza por empresas multinacionales
- Es un comercio intra-empresa



Japón tiene un nivel muy bajo de multinacionales operando en el país (IDE)



Política comercial de Japón

- El proteccionismo disminuye la renta nacional y el bienestar económico del país (existen justificaciones)
- Japón ha adoptado numerosas medidas de política comercial para interferir el comercio exterior
 - Tarifas o aranceles
 - Cuotas a las importaciones
 - VERs: auto-restricción voluntaria de exportaciones
 - Hasta 1980 restricciones a la IDE
- Las políticas comerciales responden a intereses específicos (con capacidad para crear lobby político)



1947: GATT (General Agreement on Tariffs and Trade)

- 23 firmantes
- Objetivo: unas relaciones comerciales más libres, reducción de aranceles en el comercio de productos industriales
- Base: reciprocidad
 - "Cláusula de la nación más favorecida"
 - La utilización de cuotas se prohíbe
- Excepciones a la reciprocidad:
 - Problemas de balanza de pagos
 - Promover el desarrollo económico de otro país
 - Seguridad nacional
 - Proteger la agricultura



1947 GATT

- Sistema negociación GATT: rondas
- Ronda Uruguay 1986-1993
- Japón no firmó en 1947 (ocupación americana 1952)
- En 1955 firmó el GATT
- Japón utilizara las excepciones para mantener cuotas a las importaciones hasta 1964, se sustituyen por tarifas
- Las restricciones se utilizaron para favorecer a determinados sectores (petroquímica, acero, automóviles)



Disenso en el GATT

- 14 países se opusieron a la entrada de Japón (Australia, Austria, Bélgica, Holanda, GB; Francia.....)



- No "Cláusula de la nación más favorecida"
- Temían las exportaciones de textiles japoneses
- Japón para obtener la "Cláusula de la nación más favorecida" negoció bilateralmente VERs textiles



A principios 60s

- la mayoría concedieron a Japón la cláusula
- Japón mantenía VERs textiles con más de 20 países



Ha perpetuado la protección frente a determinadas industrias japonesas,

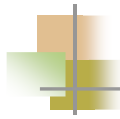
Las VERs han condicionado la inclusión de Japón en todos los acuerdos multilaterales de liberalización del Cio. Exterior

Fricciones comerciales: USA-Japón (UE en menor medida)

- Hasta 1980: disputas comerciales por industrias americanas que buscan protección de las imp. Japonesas
- Textiles, acero, televisores, automóviles
↓
- Presión (amenazas, represalias)
↓
- VERs
- Medios 80s la presión proteccionista sube
- USA exige la apertura del mercado japonés

El crecimiento del comercio Japón → crecimiento proteccionismo USA

- GATT: "escape clause", protección ante:
 - Oleada de importaciones
 - Dumping
 - Bienes subsidiados
- Casos:
- 1- Fibras sintéticas (textiles)
 - 60's fuerte crecimiento importaciones en USA
 - Nixon (campaña presidenciales 1968, votos del sur) promete a Japón devolverle Okinawa a cambio de VERs en fibras sintéticas.
 - En 1971 Japón consiente, en 1972 Okinawa revierte a Japón
 - En los 70s la industria textil cae (cambio VCR) y sus exportaciones caen
 - En 1974 (VERs efectivas) acuerdo multifibras del GATT (se autorizan cuotas a las fibras sintéticas y a la ropa)



■ 2- Acero

- Expansión exportaciones acero japonés en los 60s (1% consumo 1960 al 7% 1968)
- VERs 1969-1971,
- Después dumping → derechos compensatorios
- En 1995 las exportaciones ya solo eran del 2% consumo USA (cambio VCR)

■ 3- Televisores

- VERs 1977-1980
- Se triangulizan las exportaciones a través de Corea y Taiwán
- Al poco de caducar las VERs solo queda en USA Zenith



■ 4- Automóviles

- Algunas peticiones de VERs antes 70s denegadas
- En los 80 aparecen los problemas por
 - Precios más bajos (innovaciones productivas Toyota)
 - Crisis del petróleo (1973-1979) (gastan menos)
- VERs 1981-1983 renovadas hasta 1994: (cupos)
 - Se exportan los vehículos de más margen, más calidad y de más precio
 - Las VERs provocan una caída de la oferta por debajo de la demanda (a pesar de la IDE) → suben los precios vehículos americanos y europeos
 - → perjudicará al consumidor americano

■ 5- Máquina herramienta

- La Asociación productora en USA pidió al presidente que se denegaran los "investment tax credits" a las empresas USA que importaran de Japón. Se denegó
- Incidente de 1986 (Toshiba vendía a los submarinos de la URSS) → cuestión de seguridad nacional
- VERs (en la UE también- 1993)



Años 80s → VERs

- MITI: 1989
 - 29 % exportaciones a USA sujetas a VERs
 - 5% exportaciones a UE sujetas a VERs
- La ventaja de las VERs sobre las cuotas y las tarifas es su porosidad
 - Desvío de exportaciones
 - IDE
 - Aumento de calidad
- La ronda Uruguay eliminó las VERs nuevas



Acceso al mercado japonés

- El repunte proteccionista americano de mediados 80s coincide con un periodo de fuerte apreciación del dólar/yen
- Se propone una ley en el congreso americano (en contra del GATT) para los países con fuerte déficit USA una sobretasa del 25% en las importaciones (Japón, Corea, Taiwán y Brasil)
- Base de los Acuerdos del Plaza en 1985
- USA se centrará en el acceso al mercado japonés



Prácticas empresariales japonesas son excluyentes

- Impiden el acceso de los bienes USA y UE al mercado japonés
- La US Trade Act de 1974 autoriza al presidente (sección 301) a tomar represalias contra los países que mantengan restricciones injustificadas o irracionales
- En 1985 se recupera la "sección 301";
 - Cigarrillos americanos (1985-1990 de 100 mill a 1 billón \$)
 - Buey, cítricos
 - Semiconductores



Mejora de las relaciones Adm. Clinton

- Julio 1993 ronda de negociaciones bilaterales en un marco de asociación:
 - Acceso al mercado japonés de vehículos, sus componentes, telecomunicaciones, seguros, finanzas, propiedad intelectual y IED.
- Agosto 1993 empieza la crisis política en Japón.
 - Escándalos en el PLD
 - Agosto 1993 Hosokawa (coalición escindida del PLD). Crisis Hosokawa-Clinton (super 301 denunciar prácticas proteccionistas)
 - Abril 1994 dimisión Hosokawa (financiación irregular)
 - Hata dura desde Abril a Junio. Le sucede Murayama
 - En junio se llega a un acuerdo para aumentar las compras japonesas de automóviles y sus componentes